
If it doesn't
make you smile,
change it.
The Business
FOREVER®

Forever bietet jedem Menschen die Möglichkeit, sich eine spannende Zukunft aufzubauen.

Das ist auch deine einmalige Chance, ein Geschäft mit viel Potenzial, unbegrenztem Einkommen und nachgewiesenem Erfolg zu starten. Und das alles bei einer ausgeglichenen Work-Life-Balance.

Forever ist ein wirtschaftlich stabiles Unternehmen, kapitalstark und frei von Schulden. Wir sind seit 1978 im weltweiten Handel tätig und in über 160 Ländern vertreten.

Wir bieten die Möglichkeit uneingeschränkten Einkommens durch hochwertige Produkte, der Qualifikation lohnender Incentive- und Bonusprogramme sowie intensiver Trainings.

Flexible Arbeitszeiten, ein attraktives Zusatzeinkommen, der eigene Chef sein und höhere Lebensqualität – das alles bietet dir Forever! Worauf wartest du noch?

Finde heraus, wie großartig ein Einstieg bei Forever sein kann und wie dein Leben dadurch bereichert wird!

04 / Was ist Empfehlungsmarketing?

06 / Warum ist Forever das beste Empfehlungsmarketing-Unternehmen?

08 / Wie verdient man Geld mit Forever?

12 / Die Extras. Incentives und Prämien

14 / Marktpotenzial

15 / Forever-Produkte

16 / Qualität

18 / Eine weltweite Chance

19 / Erfolgsgeschichten aus dem echten Leben bei Forever

27 / So kannst du beginnen



PHILIPP RITTER
DIAMOND MANAGER, SCHWEIZ

„Anfangs war ich etwas zurückhaltend, doch die Idee und das Konzept der Firma haben mich sehr fasziniert. Ich begann, die Produkte zu testen, und meine Begeisterung stieg täglich an!“, so Philipp Ritter, der im Mai 2002 seine Karriere bei Forever gestartet hat.

„Das Konzept des Network Marketings hat mich regelrecht elektrisiert – dieses System, in dem es für jeden möglich ist, seine persönlichen Ziele zu erreichen und in dem du dafür belohnt wirst, wenn du anderen Menschen hilfst, erfolgreich zu werden. Und all dies bei freier Zeiteinteilung und ohne jegliche Fremdbestimmung. Einfach nur genial!“, schwärmt der begeisterte Diamond Manager.

MEIN PERSÖNLICHER TIPP:
„Glaube an dich und an deine Träume! Jede Hürde in deinem Leben ist dafür da, deine Überzeugungen zu stärken. Es ist dein Leben – nutze es!“

WAS IST EMPFEHLUNGS-MARKETING?

Empfehlungsmarketing ist ein erfolgreiches Geschäftsmodell, bei dem Produkte oder Dienstleistungen eines Unternehmens durch persönliche Empfehlung beworben und verkauft werden.

Forever ist ein fest etabliertes, strukturiertes Empfehlungsmarketing-Unternehmen. Es ist darauf ausgerichtet, Menschen dabei zu unterstützen, ihr eigenes, unabhängiges Geschäft aufzubauen. Anstatt große Summen in Werbung zu investieren, belohnt Forever die Menschen großzügig dafür, dass sie die Produkte und das Geschäftsmodell mit anderen teilen. Diese lukrative Geschäftsstruktur bietet Menschen viele finanzielle Möglichkeiten, die es in einem traditionellen Beruf nicht gibt.

Werde dein eigener Chef

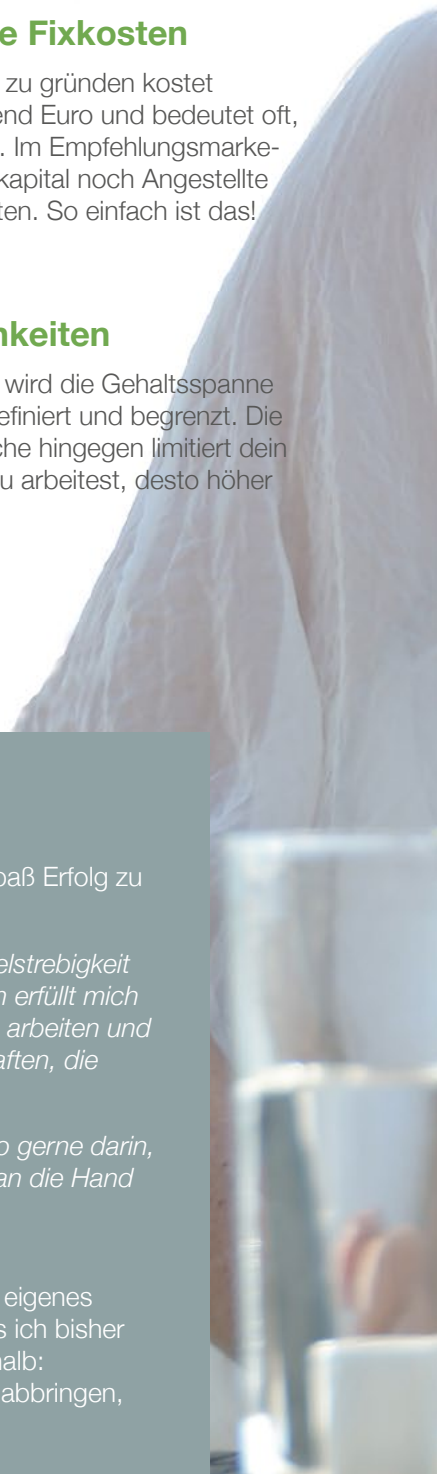
Mit Empfehlungsmarketing genießt du die Freiheit und die Flexibilität, dein eigenes Unternehmen aufzubauen. Als selbstständiger Unternehmer kannst du entscheiden, wo und wann du arbeiten möchtest. Du erntest die Früchte deiner Arbeit selbst, anstatt weiterhin nur deine Zeit gegen das Geld deines Chefs zu tauschen und ihn reicher zu machen.

Kein Risiko. Minimale Fixkosten

Ein klassisches Unternehmen zu gründen kostet normalerweise mehrere Tausend Euro und bedeutet oft, sich zunächst zu verschulden. Im Empfehlungsmarketing benötigst du weder Startkapital noch Angestellte und hast nur minimale Fixkosten. So einfach ist das!

Unbegrenzte Einkommensmöglichkeiten

In traditionellen Unternehmen wird die Gehaltsspanne gemäß dem Marktstandard definiert und begrenzt. Die Empfehlungsmarketing-Branche hingegen limitiert dein Einkommen nicht. Je härter du arbeitest, desto höher die finanzielle Belohnung.



ELISABETH MAYERHOFER
SOARING MANAGER, ÖSTERREICH

„Für mich bedeutet Forever Freiheit und eine wunderschöne Möglichkeit, ehrlich und mit Spaß Erfolg zu haben."

„Meinen Wunsch nach Unabhängigkeit habe ich mir mit dieser Chance und meiner Zielstrebigkeit erfüllt und bin jeden Tag dankbar dafür", meint Elisabeth. „Die Arbeit mit meinem Team erfüllt mich sehr. Stolz macht mich, dass einige meiner Partner inzwischen komplett selbstständig arbeiten und zum Teil beeindruckende Erfolge haben. Sehr dankbar bin ich auch für die Freundschaften, die entstanden sind", so die Österreicherin.

„Ich gehöre zu den Menschen, die Visionen haben, und bestärke andere Menschen so gerne darin, ihre Träume unbedingt zu leben. Es ist wunderschön, ihnen das passende Werkzeug an die Hand zu geben und sie auf ihrem Erfolgsweg zu unterstützen."

MEIN PERSÖNLICHER TIPP:
„Wir haben mit Forever die Möglichkeit, uns absolut selbstbestimmt und ohne Risiko unser eigenes Geschäft aufzubauen. Da das Forever-Business so anders funktioniert als alles andere, was ich bisher kennengelernt habe, ist es sehr wichtig, sich von niemandem verunsichern zu lassen. Deshalb: Entscheide, was DU mit Forever erreichen möchtest, und lass dich von niemandem davon abbringen, deinen Weg zu gehen."



Möchtest du mehr erfahren?

WARUM IST FOREVER DAS BESTE EMPFEHLUNGSMARKE-TING-UNTERNEHMEN?

Forever wurde 1978 gegründet mit dem Ziel, jedem Menschen zu helfen, der eine bessere Zukunft anstrebt. Heutzutage ist Forever ein Multi-Milliarden-Dollar-Unternehmen mit Millionen Forever Business Owners (FBO) weltweit.

Ein kapitalstarkes Unternehmen mit enormem Wachstum

Forever besitzt über 1,5 Mrd. Dollar Anlagevermögen, ist frei von Schulden und weist seit über 40 Jahren ein beständiges Wachstum auf.

Ein globales Unternehmen, eine globale Geschäftschance

Mit Zentralen in über 160 Ländern hat Forever eine internationale Infrastruktur aufgebaut, die weltweites Arbeiten ermöglicht. Für einen ehrgeizigen Unternehmer ist es somit möglich, das Forever-Geschäft auf der ganzen Welt zu betreiben.

Mit einem Gehalt kannst du leben, mit einem Einkommen baust du ein Vermögen auf

Einer der größten Vorteile des Empfehlungsmarketing-Modells von Forever ist das stabile und anhaltende passive Einkommen. Du erhältst Provisionen, die sich aus deinen Umsätzen und auch aus denen deines Teams zusammensetzen, und somit dauerhaftes Einkommen erzielen.

Ausgezeichnete Trainings und Betreuung

Empfehlungsmarketing ist völlig neu für dich? Keine Sorge, Forever bietet allen FBOs Trainings und Unterstützung an. Das spiegelt den Grundsatz von Forever wider, sich seinem FBO-Netzwerk und dem Streben nach Exzellenz zu verpflichten.

Premium-Produkte für wachsende Branchen in expandierenden Märkten

Forever produziert und vermarktet hochwertige Gesundheits- und Wellnessprodukte auf der Basis von reiner Aloe Vera.

Das Forever-Produktsortiment beinhaltet:

- Aloe-Getränke
- Aktives Leben
- Nahrungsergänzung
- Gewichtsmanagement
- Bienenprodukte
- Körperpflege
- Gesichtspflege
- Pflegemittel
- Aromatherapie
- Touch-Produktsets



„Ob du ein großes Team aufbauen willst oder den direkten Verkauf der Produkte favorisierst: Es ist einfach genial, was Forever alles bietet.“

CHRISTEL & DIETMAR REICHLE / DIAMOND MANAGER, DEUTSCHLAND

„Wenn man etwas tut, das einem Freude macht, hat man nie das Gefühl, zu arbeiten. Auch wir haben über die Jahre Fehler gemacht. Mal nur gesponsert und die Kunden vergessen, uns dann auf den Kundenaufbau fokussiert und das Sponsoring vernachlässigt. Fakt ist: Man muss beides tun, um ein stabiles Geschäft aufzubauen. Nach all den Jahren haben wir das optimale System entwickelt, das unsere Partner stabil wachsen lässt“, freuen sich Christel und Dietmar, die seit 2001 mit Forever arbeiten.

„Forever bietet alles, was du benötigst, vom perfekten Ausbildungssystem für dich und deine Partner bis hin zum personalisierten Onlineshop, der dir alle logistischen Arbeiten abnimmt. Das ist fantastisch. Außerdem wollen wir nie die Bodenhaftung verlieren und bleiben, wie wir sind. Das ist uns wichtig“, betonen die Diamond Manager.

UNSER PERSÖNLICHER TIPP:
„Der sichere Schlüssel zum Erfolg ist ein bedingungsloser Fokus aufs Ziel. Mit Fleiß kann man jedes Talent schlagen. Heutzutage haben wir die Möglichkeit, arbeiten zu können, wann wir möchten und wo wir möchten, und wir haben sogar die Möglichkeit, mit den Menschen zu arbeiten, die wir mögen. Jeder findet im breiten Angebot von Forever den Bereich, der seinem Talent und Naturell entspricht.“

„Unser Ziel: ein fünfstelliger monatlicher Verdienst für unsere hauptberuflichen Teampartner.“

WIE VERDIENT MAN GELD MIT FOREVER?

Erfolg kann so einfach sein. Teile die Produkte und das Geschäftsmodell mit anderen – und schon kannst du ein Einkommen aufbauen.

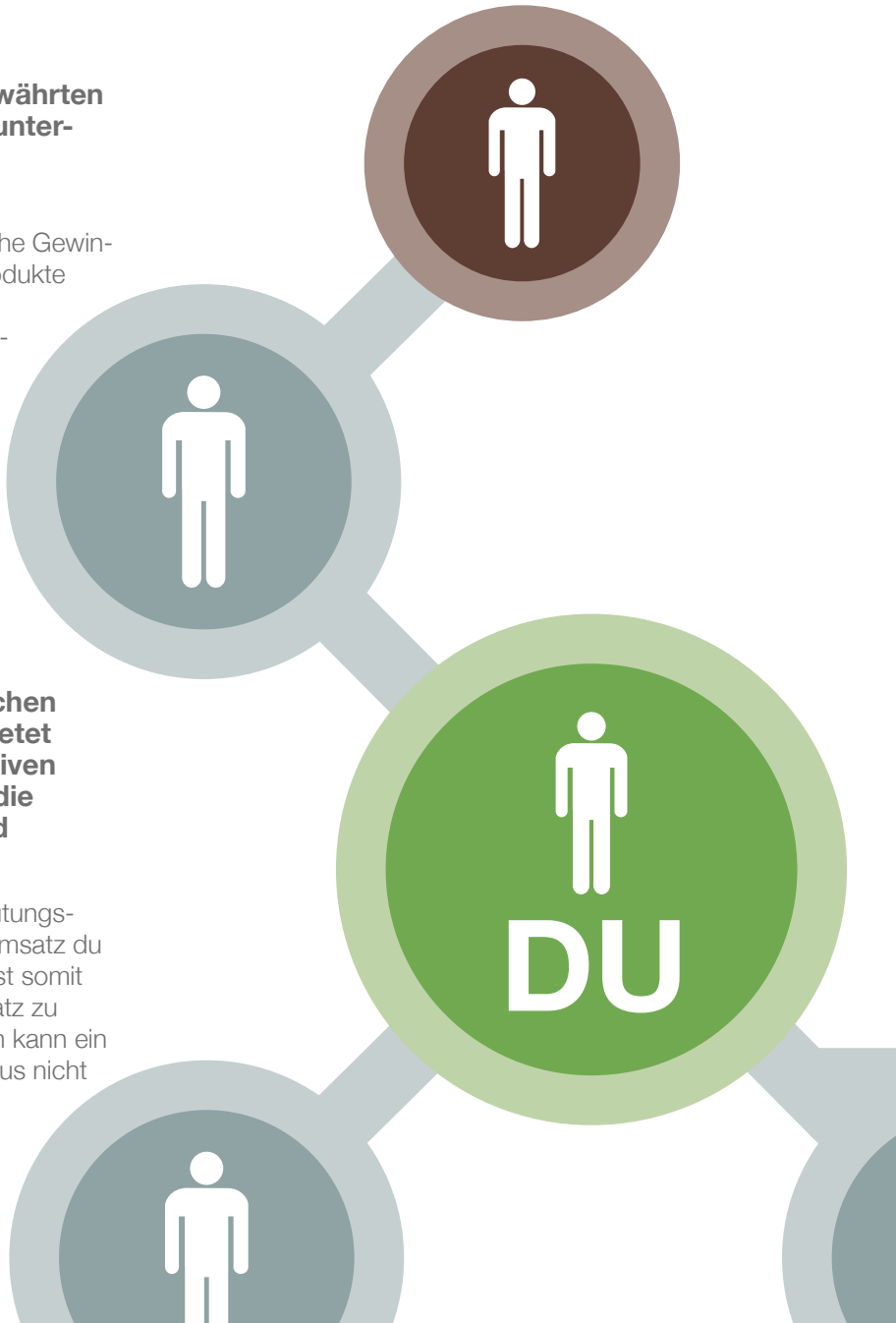
Forever bietet hochwertige, bewährte Verbrauchsprodukte in etablierten Wachstumsmärkten an. Durch die bewährten Ausbildungskonzepte wirst du dabei unterstützt, dein Geschäft erfolgreich zu starten.

Der Vergütungsplan zeigt zum einen auf, welche Gewinne du durch den persönlichen Verkauf der Produkte erzielen kannst; zum anderen präsentierst du damit neuen Menschen die Geschäftsmöglichkeit. Du baust ein Team auf und führst es zum Erfolg, wodurch du selbst wiederum eine Provision als dauerhaftes passives Einkommen erhältst.

DER VERGÜTUNGSPLAN

Der Vergütungsplan von Forever ist der Kern des Geschäftsmodells. Er zeigt auf, wie du von einem kleinen Nebeneinkommen zu einem erfolgreichen Unternehmer aufsteigen kannst. Er bietet fantastische Möglichkeiten von lukrativen Bonuszahlungen für den Aufbau und die Entwicklung eines eigenen Teams und dessen erzielte Umsätze.

Du erreichst als FBO mehrere Stufen im Vergütungsplan. Je größer dein Team wird und je mehr Umsatz du erzielst, desto höher steigst du auf und erhöhst somit dein Einkommen und den Bonus. Im Gegensatz zu anderen Empfehlungsmarketing-Unternehmen kann ein FBO bei Forever seinen einmal erreichten Status nicht mehr verlieren. Forever eben!



WIE WIRKT DAS AUF DICH?

Neue FBOs erfahren mitunter Reaktionen aus dem eigenen Umfeld von Familie und Freunden, die von Skepsis bis hin zu Ungläubigkeit reichen.

Meistens ist lediglich kein Wissen darüber vorhanden, was das Konzept Empfehlungsmarketing genau ist und was es anzubieten hat - durch genaueres Hinsehen ändert sich diese Meinung allerdings häufig sehr schnell. Sei offen für das, was Forever wirklich zu bieten hat, es wird auch dich überzeugen.

EIN LEERES BLATT

Empfehlungsmarketing ist ein besonderes Geschäftsmodell. Hier sind weder eine bestimmte Ausbildung noch der soziale Hintergrund, weder der Glaube noch spezielle Vorerfahrungen entscheidende Erfolgsfaktoren.

Ehrgeiz, Leidenschaft und stetige Arbeit sind die Schlüssel-Elemente, um mit Forever erfolgreich zu sein.

DER ANFANG.

Sobald du als neuer FBO mit 2 Case Credits (CC)* einsteigst, erhältst du für jede Folgebestellung 30 % Rabatt und bei Aktivität mit 4 CC eine Provision von 5 % auf den Verkaufspreis aller Forever-Produkte. Du erhältst damit auch die Erlaubnis, weitere FBOs anzuwerben.

Du erwirbst die Forever-Produkte direkt von der Zentrale zum Einkaufspreis. Diese kannst du dann zum empfohlenen Verkaufspreis verkaufen und erzielst dadurch deinen ersten Gewinn.

Wenn du dich dafür entscheidest, dem Vergütungsplan zu folgen, erhältst du pro Karrierestufe eine weitere Belohnung in Form einer Provisionserhöhung! Jeder Schritt in diesem Plan wird anhand von Case Credits (CC) gerechnet und erreicht. Case Credits sind eine weltweit gültige Forever-Währung, die den Wert für jedes Produkt festlegt.

Du qualifizierst dich sofort für den Status Assistant Supervisor, indem du mindestens 2 CC Umsatz innerhalb von zwei beliebigen aufeinanderfolgenden Monaten erzielst. Die meisten neuen FBOs entscheiden sich dafür, diese Stufe durch die Bestellung eines speziellen Touch-Produktsets zu erreichen, das die beliebtesten Produkte sowie erstes Werbe,- Informations- und Schulungsmaterial enthält.

Vor allem neue Partner, die ein Geschäft mit Forever aufbauen möchten, starten dieses, indem sie sich einfach als FBOs registrieren und den Starter Touch bestellen.

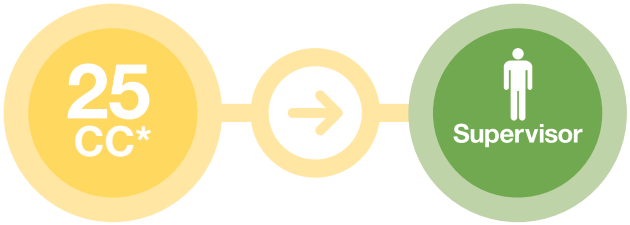
Nach dem einmaligen Einkauf von 2 CC auf deine eigene FBO-Nummer erhältst du alle weiteren Produkte zu einem Einkaufspreis, der 30% unter dem empfohlenen Verkaufspreis liegt. Wenn du im entsprechenden Monat mit 4 CC aktiv bist, bekommst du zusätzlich eine Provision von 5 % auf den Nettoverkaufspreis, unabhängig davon, ob du die Produkte selber verwendest oder weiterverkaufst.

* CC ist eine firmeninterne internationale Berechnungsgröße
1 CC entspricht ca. Fr. 407.- Verkaufspreis

Der Vergütungsplan von Forever ist der Kern des Geschäftsmodells und zeigt dir, wie du ein erfolgreicher, unabhängiger Unternehmer wirst.

DURCHHALTEVERMÖGEN

Wenn du und dein Team ein Ergebnis von insgesamt 25 CC innerhalb von zwei aufeinanderfolgenden Monaten erzielt, erreichst du die nächste Stufe des Vergütungsplans, den Status Supervisor.



*innerhalb von zwei aufeinanderfolgenden Monaten

Als Supervisor erhöht sich der Rabatt auf deine persönlichen Einkäufe auf 8 %. Das Unternehmen bezahlt dir zudem 3 % Provision für den Teamaufbau, wenn du neuen Assistant Supervisor bei deren Business hilfst, sowie 8 % auf deine eigenen Preferred Customers.

Anfangs ergeben sich keine hohen Summen, vielleicht 300 bis 600 Franken pro Monat, aber Durchhaltevermögen und Geduld werden diesen Betrag stetig ansteigen lassen. Zudem bist du jetzt bereits auf dem Weg zu deiner nächsten Stufe im Vergütungsplan: Assistant Manager. Diese erfordert einen Umsatz von 75 CC in zwei beliebigen, zusammenhängenden Monaten von dir selbst und allen, denen du hilfst.

ZEIT UND EINSATZ

Als Assistant Manager lernst du bereits, ein erfolgreicher Leader zu werden. Dein persönlicher Rabatt steigert sich auf 13% und du erhältst für deine Beratungen und das Coaching der Menschen in deiner Gruppe höhere Provisionen (5 und 13%) von der Firma.

Dein Einkommen auf dieser Stufe beträgt üblicherweise nicht mehr als ca. Fr. 900 bis Fr. 1800 monatlich. An diesem Punkt investierst du vorrangig deine Zeit und dein Engagement, um eine solide Basis zu schaffen für alles Weitere. Das ist sehr ähnlich einer klassischen Unternehmens-Gründung als Selbstständiger, nur dass du in einem traditionellen Geschäftsaufbau normalerweise eine erhebliche Summe Geld investieren musst in der Hoffnung auf späteren Gewinn.

Bei Forever investierst du keine größeren Geldbeträge und kannst in der Regel nach einigen Jahren nebenberuflichen Aufbaus entscheiden, deinen bisherigen Hauptberuf zu verlassen und dich komplett auf dein Forever-Business zu konzentrieren.

Dies wird für dich in der Regel bedeuten, die Stufe des Managers zu erreichen – das ist geschafft, wenn du und deine Gruppe in zwei aufeinanderfolgenden Monaten 120 CC oder in vier aufeinanderfolgenden Monaten 150 CC umsetzen. Erneut erhöht sich dein persönlicher Rabatt, diesmal auf 18% bezogen auf deine persönlichen Einkäufe und 5-18% zusätzliche Provision, indem du anderen hilfst, erfolgreich zu werden. Dein monatliches Einkommen wird damit Fr. 1500 bis Fr. 3000 betragen.

DIE WICHTIGSTE STUFE

Manager zu werden ist ein sehr wichtiger und lohnender Schritt im Vergütungsplan.

Forever-Manager bauen natürlich weiter ihr eigenes Geschäft auf – haben aber auch im Fokus, anderen dabei zu helfen, ebenfalls diese Position zu erreichen. Dafür werden sie von Forever mit Provisionen von 2-6% auf alle Umsätze dieser Manager-Teams vergütet.

Diese Provisionen sind vergleichbar mit Lizenzeinnahmen von Künstlern für erfolgreiche Bücher oder Musiktitel, eine langfristige Vergütung von Arbeit, die Monate oder Jahre zuvor stattgefunden hat. Bei Forever kann dieses Honorar jährliche Beträge von 50‘000.– bis 150‘000.- Fr. und mehr ergeben.

Wenn du anderen erfolgreich dabei hilfst, Manager zu werden, wirst du dadurch selbst
Senior Manager (2 persönlich eingetragene und entwickelte Manager)
Soaring Manager (5 Manager)
Sapphire Manager (9 Manager) – ab hier mit weiterer Bonuserhöhung auf 3-7%
Diamond Sapphire Manager (17 Manager) – Erhöhung deiner Boni auf 4-8%
Diamond Manager (25 Manager)
mit Boni von 5-9% usw.

Diese Art von Einkommen ermöglicht dir einen halb-passiven Verdienst ähnlich einer Rente.

Jasmin Gretler beschreibt Forever wie ein Fahrzeug, ...



JASMIN GRETLER / SAPPHIRE MANAGER, SCHWEIZ

... um Gesundheit, finanzielle Unabhängigkeit und freie Zeiteinteilung zu verbinden. Dies sind aus ihrer Sicht die drei essenziellen Dinge im Leben, die es zu vereinen gilt, um die Straße zum Glück unter die Räder zu nehmen.

„Was nützt uns Geld, wenn wir keine Gesundheit haben? Was nützen uns Freundschaften und Familie, wenn wir nicht die Zeit haben, sie zu genießen? Und was ist ein Leben, in dem man Träume nicht wahr werden lassen kann, weil das nötige Kleingeld fehlt?“, fragt die gelernte Köchin, und fährt fort: „Jedem, der sie annehmen möchte, bietet Forever die Chance an, flexibel, unabhängig und örtlich ungebunden zu arbeiten. So kann man das Leben leben, das man gerne hätte.“

„Wir fördern die Stärken eines jeden Einzelnen, leben in einem Miteinander das Geschäft und verbinden in unterschiedlichen Ländern Freundschaften mit Karrieren. Die Welt bereisen und das Business mit Laptop und Handy weiter auf- und ausbauen, das bedeutet für uns Network, das bedeutet Freiheit“, schwärmt Jasmin. „So viele Menschen streben nach mehr, suchen und brauchen echte Alternativen“ sagt sie, und schließt ab:

„Ein zweites finanzielles Standbein ist wichtiger als je zuvor geworden, und genau das kann hier realisiert werden.“

DIE EXTRAS. INCENTIVES UND PRÄMIEN.

Zusätzlich zur beeindruckenden Provisionsstruktur des Vergütungsplans bietet Forever ein spannendes Portfolio an Incentives und Prämien, für die du dich qualifizieren kannst.



ZUSÄTZLICHES MONATLICHES EINKOMMEN

Beim Forever2Drive-Programm verdienst du bis zu Fr. 14'400.– pro Jahr zusätzlich. Diese Prämie kannst du ausgeben, wofür du willst: für ein neues Auto, eine Reise, Weiterbildung oder einfach, um deinen monatlichen Spielraum zu erhöhen.

ROSITA NASSERI-DARRELL
SENIOR MANAGER, DEUTSCHLAND

„Ich liebe unsere Forever-Produkte und könnte niemals darauf verzichten. Sie haben mir, meiner Familie und vielen, vielen Kunden gutgetan. Die Ethik und Integrität von Forever sind unschlagbare Werte, die mir persönlich in meiner Arbeit sehr wichtig sind."

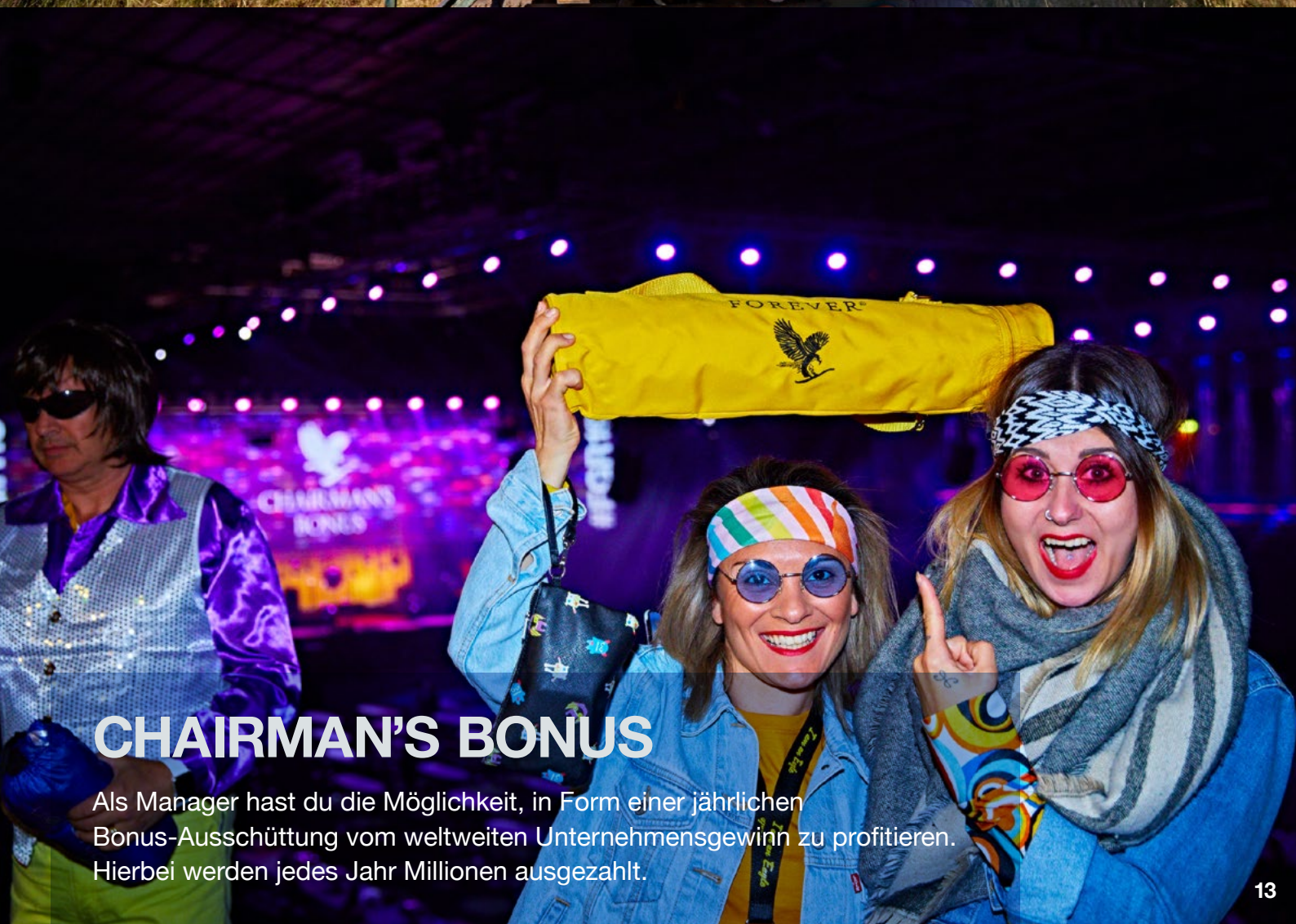
Als Rosita 1999 Forever kennenlernt, geht sie einer klassischen Selbstständigkeit nach und beschließt 2001, sich mit Forever ein zweites Standbein aufzubauen. Seit 2004 arbeitet die alleinerziehende Mutter nur noch mit Forever. Ihrem Sohn kann sie mit dem Verdienst unter anderem den Besuch einer Privatschule ermöglichen.

„Wir genießen die Freiheit, die mit dem Geschäft verbunden ist, entscheiden zu können, wann, wo und mit wem man arbeiten möchte. Mein Team ist toll, die Zusammenarbeit macht großen Spaß, es fühlt sich nie nach Arbeit an."

LUXURIÖSE REISEN UM DIE WELT

Forever bietet die Möglichkeit, sich für kostenlose Reisen inklusive Taschengeld zu qualifizieren.





CHAIRMAN'S BONUS

Als Manager hast du die Möglichkeit, in Form einer jährlichen Bonus-Ausschüttung vom weltweiten Unternehmensgewinn zu profitieren. Hierbei werden jedes Jahr Millionen ausgezahlt.

MARKTPOTENZIAL.

Allein in Deutschland verzeichneten die Direktvertriebsunternehmen 2016 ...

... einen Gesamtumsatz von 17 Milliarden Euro. Seit 2007 wurde in der Branche im Durchschnitt jedes Jahr eine Umsatzsteigerung von ca. 8 % erreicht.*

Die Empfehlungsmarketing-Branche ist ein ständig wachsender Markt – mit Forever profitierst du von diesem Wachstum.



* Studie der Universität Mannheim, 2017
„Situation der Direktvertriebsbranche 2017 in Deutschland“



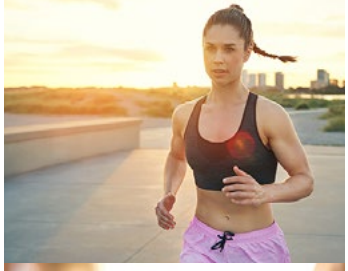
FOREVER-PRODUKTE.

Wir sind stolz auf die Qualität und Reinheit unserer Produkte. 100% pures Aloe-Vera-Gel, gewonnen aus dem Blattmark und versetzt mit hochwertigen Inhaltsstoffen, macht unsere Produkte einzigartig und wirkungsvoll.

Das Produktsortiment von Forever zeigt die Fähigkeit der Natur, uns absolut das Beste für Aussehen und Wohlbefinden zu schenken.



Aloe-Getränke



Aktives Leben



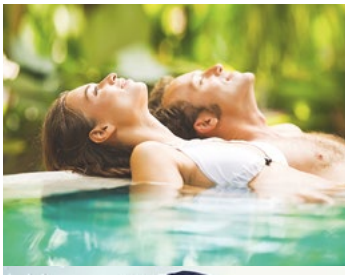
Nahrungs-ergänzung



Sport & Fitness



Bienen-produkte



Körper-pflege



Gesichts-pflege



Pflegemittel



Aromatherapie



Touch-Produktsets

QUALITÄT.

Um stets die höchste Qualität zu sichern, kultiviert Forever seine Aloe Vera auf eigenen Feldern ohne den Einsatz von Herbiziden oder Pestiziden.

Das Aloe-Vera-Gel von Forever gehört zu den reinsten, die auf dem Markt erhältlich sind. Es wird stets sorgsam behandelt, also weder pasteurisiert noch gefriergetrocknet noch stark erhitzt. Nur so behält es seine wohltuenden Fähigkeiten. Dies wird gewährleistet durch die umfassenden Kontrollen seitens Forever, angefangen beim Anbau über die Herstellung bis zum Vertrieb. Diese Reinheit des Gels ist die Grundlage für unsere erstklassigen Premium-Produkte.

Zufriedenheitsgarantie

Die Zufriedenheit unserer Endkunden ist unser und dein höchstes Gut. Da wir gemeinsam von der hohen Qualität und der Perfektion unserer Produkte überzeugt sind, muss das Thema Kundenzufriedenheit immer an erster Stelle stehen.

Dazu gehört auch der Garantieanspruch: Ein Endkunde kann bei dir als FBO Ware zurückgeben, wenn er z.B. ein Produkt nicht verträgt. Innerhalb von 30 Tagen nach Verkauf an deinen Endkunden kannst du das Produkt an das jeweilige Homeoffice – München/Hagenbrunn – zurücksenden, selbstverständlich ausreichend frankiert. Von uns erhältst du dann den gleichen Artikel neu zum Wiederverkauf.

Unsere Basis, das 100% reine Aloe-Vera-Gel, wird behutsam durch nur genau so viele Inhaltsstoffe ergänzt, dass einzigartige Produkte entstehen können. Die Vielseitigkeit dieser Produkte entsteht dadurch, dass Aloe-Vera-Gel sowohl als Getränk als auch als Hautpflege verwendet werden kann.

Alle Forever-Produkte werden ohne Tierversuche hergestellt und sind ein Beweis dafür, dass die Natur uns allen mehr Wohlbefinden und besseres Aussehen schenken kann.

Die Aloe-Vera-Produkte von Forever waren die ersten, die das Siegel des International Aloe Science Council erhielten.















„Die Produkte von Forever gehören einfach genauso zu meinem Leben wie das Forever-Business: I am Forever.“

THOMAS LETTNER / SOARING MANAGER, ÖSTERREICH



„Der Tag hat nur 24 Stunden, aber diese Zeit will ich sinnvoll verbringen. Ich liebe mein Forever-Business und unsere tollen Produkte, deshalb steht Forever bei mir im Mittelpunkt. Aus meiner Sicht ist das auch notwendig, um wirklich erfolgreich zu sein“, so Thomas Lettner, der Forever als seinen schönsten Hauptberuf bezeichnet. Als langjähriger Leistungssportler schätzt er die wertvollen Produkte für sein aktives Leben und auch seine 16-jährige Tochter ist bereits begeisterte Produktanwenderin.

„Ohne unsere tollen Produkte hätte ich kein erfolgreiches Forever-Business. Ich beschäftige mich genauso mit Nahrungsergänzung wie mit Aloe-Getränken und auch mit unseren tollen Pflegeprodukten – alles ergänzt sich wunderbar“, findet der Österreicher, der seit 2010 vielen Menschen den Weg zu einem erfolgreichen Forever-Business zeigt. „Teamwork ist der Schlüssel zum Erfolg. Forever bietet jedem die Chance seines Lebens! Das Unternehmen gibt mir für mein Leben 100 % Selbstbestimmung, Freiheit und die Möglichkeit, die ganze Welt bereisen zu dürfen. Dafür bin ich täglich dankbar – thank you, Forever!“

MEIN PERSÖNLICHER TIPP:
„Sei selbst dein bester Kunde und dein bester Geschäftspartner. Verfolge deine Ziele, teile täglich mit vielen Menschen diese unbeschreiblich wertvollen Produkte und auch die Chance mit dem Forever-Business, dann wirst du auch erfolgreich sein.“

EINE WELTWEITE CHANCE.

Forever ist in über 160 Ländern rund um die Erde präsent – ein wahrhaft globales Unternehmen.

Forever-Zentralen umspannen den gesamten Globus, sodass es für dich als FBO keine Grenzen gibt, um deinem Team neue Menschen hinzuzufügen.

Forever belohnt dich für jedes Geschäft, wo auch immer in der Welt du es aufbaust.

Forever erzählt viele inspirierende Erfolgsgeschichten aus aller Welt.

ROLF KIPP
Triple Diamond Manager, MONACO

Rolf Kipp ist die weltweite Nr. 1 bei Forever. Die treibende Kraft hinter seinem Erfolg war die Entschlossenheit, sein Leben nach seinen Vorstellungen leben und die Zeit nach seinen Prioritäten einteilen zu können.

Das Erfolgsgeheimnis von Rolf Kipp ist, die Dinge einfach zu halten. „Wenn du etwas Großartiges schaffen willst, musst du es ganz einfach gestalten. Nur dann können es andere Menschen duplizieren."

Er lebt momentan mit seiner Frau und seinen Kindern in Monaco und erhielt 2015 den bisher höchsten Chairman's-Bonus-Scheck von über 1 Million Dollar.



SANDRA PICHA-KRUDER
SOARING MANAGER, ÖSTERREICH

Sandra Picha-Kruder lebt mit ihrem Mann, ihren zwei Kindern sowie Kater Tobi in ihrem persönlichen Traumhaus in Niederösterreich unweit von Wien.

„Das Leben mit Forever ist für mich ein reines Glück, ein Lifestyle und nichts, was ich mit dem Begriff Arbeit verbinden würde“, findet Sandra, die jahrelang als ausgebildete Diplomkrankenschwester im Unfall-OP beschäftigt war.

„Forever ist die beste Möglichkeit für Menschen jeder Herkunft, ihre Träume und Wünsche zu verwirklichen. Nötig dazu sind lediglich Entschlussfreudigkeit, Beharrlichkeit sowie Mut und die Bereitschaft für Neues“, verrät Sandra, die mit Forever die Welt bereist, unter anderem von Singapur und Hawaii begeistert berichtet.



ROSANNA & SABINO ZINGARO
SAPPHIRE MANAGER, SCHWEIZ

Seit 1999 arbeitet das Schweizer Paar erfolgreich mit Forever und findet die vielen Möglichkeiten, die jedem offenstehen, einfach genial.

„Wir arbeiten vorwiegend mit persönlichen Kontakten und nutzen dabei alle Mittel, die uns das Network zur Verfügung stellt. Uns überrascht immer wieder, welche Talente dabei zum Vorschein kommen! Dabei setzen wir alle Produkte ein, wir lieben alle Forever-Produkte“, so das dynamische Paar aus dem Tessin.



MARIOLA & CHRISTIAN HEIDER
SAPPHIRE MANAGER, DEUTSCHLAND

Gründer von TEAMNOLIMITS

Forever bedeutet alles für uns. Was wir am meisten an Forever schätzen ist, dass jeder die gleiche Chance hat, egal welche Nationalität oder mit welcher Ausbildung. Das Zauberwort heißt TUN. Forever hat unser Leben verändert und wir freuen uns über die gewonnenen Zeit. Es hat nicht nur unser Leben nachhaltig verbessert sondern auch von vielen anderen Menschen. Nicht nur gesundheitlich sondern auch finanziell. Unser Motto ist. Du kannst nur groß werden, wenn du andere groß machst.





„Dank Forever haben wir uns zusammen mit unseren vier Kindern ein sorgenfreies Leben aufbauen können.“

MARGRITA & HORST KELM / DIAMOND SAPPHIRE MANAGER, LIECHTENSTEIN

„Nach unserem Start im Januar 2001 war ich drei Monate später bei der ersten Großveranstaltung von Forever. Erst dachte ich, das bringt mir nichts, zum Glück hat man mich überredet, die Veranstaltung doch zu besuchen. Am meisten hat mich die Atmosphäre beeindruckt. Menschen aus der ganzen Welt mit unterschiedlichster Herkunft, Sprachen und Glaubensrichtungen hatten alle das gleiche Ziel: Sie wollten ihrem Leben eine neue, positive Richtung geben und lernen, wie man sein Geschäft aufbaut“, berichtet Horst.



„Erstklassige Produkte und ein genialer Vergütungsplan sorgen für den Erfolg. Diese Möglichkeiten zeigen wir anderen Menschen und stellen die einfache Frage: Willst du das auch?“, so die Diamond Sapphire Manager. Partner beim Aufbau ihres Business zu begleiten und zu sehen, wie deren Einkommen steigt, das gibt den Forever-Unternehmern ein gutes Gefühl und ist für sie die größte Belohnung.

UNSER PERSÖNLICHER TIPP:
„So viele Veranstaltungen wie möglich von Forever besuchen! Bei den Trainingseinheiten bekommt man das Know-how von den Besten der Besten aus der ganzen Welt – Tipps und Tricks, die man für sein eigenes Business perfekt nutzen kann. Das ist optimal.“



2001 haben die drei die Produkte kennengelernt und erst mal als Endverbraucher angefangen. Die Idee, ein Business zu starten, kam von Brigitte Menter erst später. Seitdem wächst das Unternehmen beständig. Brigitte, Michael und Sohn Jim leben zusammen mit ihrem Team vor, wie aus der Gemeinschaft etwas Großes entstehen kann.

Gelebtes Empfehlungsmarketing ist ihr Prinzip: Optimale Teambildung könne nur stattfinden, wenn man aufrichtig an Menschen interessiert sei. „Wir verbinden Freizeit, Spaß und Teamwork mit Arbeit“. Sieben Tage die Woche. Wir sind Forever, Tag für Tag und leben dies auch in der Familie“, erklären die drei überzeugt. Jeder könne – zusammen mit seiner Mannschaft – so arbeiten, wie er sich wohlfühle, der eine bevorzuge mehr die Produktschiene, der andere setze lieber das Geschäftsmodell um. Jeder lernt vom anderen. Am Ende ergebe sich wieder ein großes Ganzes.

UNSER PERSÖNLICHER TIPP:
„Erfolg heißt Wachstum. Und so wie für Pflanzen das Sonnenlicht für Wachstum notwendig ist oder für einen Sportler das Training, so benötigen unsere Team-Partner Ausbildung und Training. Dreimal pro Woche finden gemeinsame Veranstaltungen statt. Leader schulen generell ihre Neuen und geben Erfahrungen in unserer Vitality Familiy in unserem eigenen Business Base Center (BBC) weiter. Jeder Einzelne ist WICHTIG, hat seine Talente und stellt diese für alle zur Verfügung. Qualität kommt immer vor Quantität. Der Mensch steht im Vordergrund. Nur wenn unsere Teammitglieder ihre Ziele erreicht haben, haben wir unseren Job gut gemacht. Einer für alle, alle für Einen!“

„Wir sind ein Family-Business in 19 verschiedenen Ländern weltweit.“

BRIGITTE & MICHAEL / DIAMOND MANAGER, DEUTSCHLAND
JIM MENTER / DIAMOND SAPPHIRE MANAGER, DEUTSCHLAND





„Forever bedeutet für uns ein Leben in Freiheit, Freude, Spaß, Sicherheit, Freunde, Familie, persönliche Weiterentwicklung – einfach alles.“

HELGA & EWALD RAUSCHGOTT / DIAMOND SAPPHIRE MANAGER, ÖSTERREICH

„Die Basisarbeit besteht aus dem täglichen Kennenlernen von Menschen, dem Aufbau von guten Beziehungen und der Information über die Forever-Produkte und die Forever-Geschäftsidee, in Einzelgesprächen oder in kleinen Gruppen. Weitere Bausteine für eine sichere Basis und einen erfolgreichen Geschäftsaufbau sind regelmäßige Team-Meetings, Produktpräsentationen wie Vital- und Beauty-Treffs, die Forever-Geschäftspräsentation sowie das Startertraining mit Zielsetzung und Erfolgsplanung. Die Zukunft beginnt jetzt – deshalb sind Trainings über die Kontaktmöglichkeit von Social-Media-Plattformen und Schulungen durch Webinare zusätzlich im Fokus. Um die Großartigkeit von Forever (THE BIG PICTURE) erkennen zu können, ist die Teilnahme an Großveranstaltungen besonders wichtig“, erklären Helga und Ewald ihr Arbeitsprinzip.



„Unser Erfolgsgeheimnis? Im klassischen Geschäftsleben liegt der Fokus nur auf Gewinn und nicht auf dem Menschen. Forever ist anders: die Beziehung zu unserem Team, eine jährlich visionäre Zielsetzung und die zeitgerechte realistische Planung für das Folgejahr mit unseren Geschäftspartnern und für uns, die wir dann im laufenden Jahr verfolgen und an der wir gemeinsam arbeiten. Wichtig für uns ist ein regelmäßiger, Erfolg bringender Austausch mit unseren Teampartnern. Menschlichkeit, Verständnis, gegenseitiges Vertrauen und authentisch sein zu können stehen im Vordergrund und wir haben immer eine offene Türe für Anliegen und Fragen. Elementar sind auch Spaß und Freude beim Erarbeiten und Erreichen der Ziele – und diese Freude teilen zu können!“, so die erfolgreichen Diamond Sapphire Manager.

UNSER PERSÖNLICHER TIPP:
„Neue Kontakte sind essenziell – immer wieder neue Menschen kennenzulernen, sie für unsere Produkte und unser Businessmodell zu begeistern, das ist das A und O des Empfehlungsmarketings. Aus diesen Kontakten werden dann langfristig Beziehungen aufgebaut und gepflegt.“

MARIA & CLEMENT IDIGO
DOUBLE DIAMOND MANAGER, NIGERIA



Die Idigos haben seit ihrem Start mit Forever im Jahr 2001 mehr erreicht, als sie sich jemals erträumt hätten.

Sie haben die Welt bereist sowie Häuser in England und Nigeria gekauft. Sie genießen ihre Unabhängigkeit und helfen nun anderen, das Gleiche zu erreichen.

„Für uns geht es darum, den Menschen die Chance zu geben, über sich hinauszuwachsen und ihre Ziele zu erreichen“, sagt Maria. „Schritt für Schritt haben wir gelernt, wie man am besten vorgeht, wie man Freundschaften schließt, wie man ein Team aufbaut und wie wir unseren Mitgliedern helfen können, selber Teams zu bilden.“

JAYNE LEACH & JOHN CURTIS
DIAMOND MANAGER, GROSSBRITANNIEN



Jayne und John sind sehr erfolgreich im Forever-Geschäft. Sie waren zu Beginn skeptisch, nachdem sie sich genauer informiert hatten, aber schnell bereit, loszulegen.

„Als wir angefangen haben, brauchten wir 2.700,- Euro pro Monat, um unsere alten Schulden begleichen zu können. Innerhalb von drei Jahren belief sich unser Einkommen bereits auf einen sechsstelligen Betrag, inklusive eines nagelneuen Mercedes. Zehn Jahre später konnten wir uns ein Eigenheim in Großbritannien und ein zweites in Frankreich leisten. Was aus einer verzweifelten finanziellen Notlage heraus entstanden ist, wurde zu unserem geliebten Lebensstil. Davon abgesehen ist es für uns die schönste Belohnung, anderen dabei zu helfen, das Gleiche zu erreichen. Es fühlt sich für ‚normale‘ Menschen wie uns immer noch wie ein Traum an.“

LINO & NOEMIA BARBOSA
DIAMOND MANAGER, BRASILIEN



Nach vielen Jahren harter Arbeit, Einsatz und Bemühen hatten Lino und Noemia damit zu kämpfen, ihre Ziele im Leben zu erreichen. Bis ihnen die Forever-Chance vorgestellt wurde und sie sich nach dreieinhalb Jahren das Leben geschaffen hatten, das sie immer wollten. Lino und Noemia leben nun glücklich in Brasilien.

„Jeder kann dieses Geschäft betreiben. Es ist ein Geschäft mit Menschen und fördert die eigene Entwicklung sowie das persönliche Wachstum. Forever ist das Beste, was uns je passiert ist. Es hat uns Harmonie gebracht und unser Leben verändert. Wir haben durch Forever die Möglichkeit, viel Zeit mit unserer Familie zu verbringen, und das ist das Allerwichtigste.“

SO KANNST DU BEGINNEN.

Nimm deine finanzielle Zukunft selbst in die Hand und starte deine Reise mit Forever.

Für deinen Einstieg bei Forever:

+ Erwirb eines unserer Starter-Pakete
+ Entwickle einen Businessplan mit deinem Forever-Sponsor
+ Teile die Produkte und das Geschäftsmodell mit Menschen, die du bereits kennst oder neu kennenlernen möchtest
+ Sponsere neue Team-Mitglieder und begleite diese auf dem selben Weg.

If it doesn’t make you smile, change it.

Überreicht durch:

Art.-Nr. 1498 | Irrtümer und Änderungen vorbehalten.
Stand: März 2021

FOREVER®

Forever Living Products Germany GmbH
Villa Loeb
Maria-Josepha-Straße 8
80802 München
Deutschland

www.flp.de

Forever Living Products Austria GmbH
Brünner Straße 14
2201 Hagenbrunn
Österreich

www.flp.at

Forever Living Products Switzerland GmbH
Juchstrasse 31
8500 Frauenfeld
Schweiz

www.flp.ch